

## DAFTAR ISI

PERNYATAAN KEASLIAN .....	i
LEMBAR PERSETUJUAN SIDANG AKHIR .....	ii
LEMBAR PENGESAHAN TESIS .....	iii
KATA PENGANTAR .....	iv
ABSTRAK .....	v
DAFTAR ISI .....	vi
<b>BAB I .....</b>	<b>1</b>
PENDAHULUAN .....	1
1.1    Latar Belakang .....	1
1.2    Identifikasi Masalah .....	3
1.3    Pembatasan Masalah .....	4
1.4    Rumusan Masalah .....	4
1.5    Tujuan Penelitian .....	4
1.6    Manfaat Penelitian .....	5
<b>BAB II .....</b>	<b>6</b>
TINJAUAN PUSTAKA .....	6
2.1    Review Penelitian Terdahulu .....	6
2.2    Landasan Konsep dan Teori .....	11
2.2.1    Analisis Strategi .....	11
2.2.2    Komunikasi Pemasaran .....	13
2.2.3    Pengertian Promosi .....	25
2.2.4    Produk Trade Finance .....	26
2.2.5    Kerangka Pemikiran Penelitian .....	34
<b>BAB III .....</b>	<b>36</b>
METODE PENELITIAN .....	36
3.1    Metode Penelitian .....	36
3.2    Desain Penelitian .....	37
3.3    Populasi dan Sampel Penelitian .....	39
3.3.1    Informan .....	39
3.3.2    Key Informan .....	41

3.4	Teknik Pengumpulan Data.....	42
3.4.1	Wawancara.....	43
3.4.2	Observasi.....	43
3.4.3	Dokumentasi .....	44
3.5	Tempat dan Waktu Penelitian .....	45
3.5.1	Tempat Penelitian .....	45
3.5.2	Waktu Penelitian.....	45
3.6	Teknik Pengolahan Data dan Analisis Data.....	45
<b>BAB IV</b>	<b>.....</b>	<b>48</b>
<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>		<b>48</b>
4.1	Profil Bank UOB Indonesia .....	48
4.1.1	Sekilas Tentang Divisi <i>Transaction Banking</i> .....	50
4.1.2	Peran <i>Trade Sales</i> di Divisi <i>Transaction Banking</i> Bank UOB Indonesia.....	52
4.2	Hasil Penelitian .....	54
4.2.1	Proses Strategi Komunikasi Pemasaran <i>Trade Sales</i> Bank UOB Indonesia Dalam Mempromosikan Produk <i>Trade Finance</i> .....	55
4.2.1.1	Proses Strategi Melalui Periklanan (Advertising) .....	55
4.2.1.2	Proses Strategi Melalui Promosi Penjualan (Sales Promotion).....	56
4.2.1.3	Proses Strategi Melalui Penjualan Pribadi (Personal Selling).....	58
4.2.1.4	Proses Strategi Melalui Pemasaran Langsung (Direct Marketing) .....	65
4.2.1.5	Proses Strategi Melalui Humas dan Publisitas (Public Relations) .....	68
4.2.2	Perbedaan Komunikasi Pemasaran Pada Masing-masing Segmentasi Pasar.....	68
4.2.3	Kendala Penerapan Strategi Komunikasi Pemasaran Yang Dihadapi Oleh <i>Trade Sales</i> Dan Penanganannya.....	71
4.3	Pembahasan.....	72
<b>BAB V</b>	<b>.....</b>	<b>77</b>
<b>KESIMPULAN DAN DARAN .....</b>		<b>77</b>
5.1	Kesimpulan .....	77
5.2	Saran .....	79
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>		<b>81</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>		<b>86</b>